

会場受講・オンライン（Zoom）受講から選べます

営業のデジタル化で売上アップ！！

〈営業セミナー〉

どなたでもご参加いただけます。

# 非対面型での 営業力アップ術



オンラインで変わる営業の新常識・働き方改革のポイントを解説！！

新型コロナウイルスの影響により非対面型営業の実践もしくは導入検討の会社が増えてきています。非対面型での営業で成果を出すためにはオンライン商談特有のコミュニケーションスキルを身につけるのみならず、顧客開拓から関係構築・商談・事後フォローまでの営業プロセスを見える化し、全体をオンライン型にうまく対応させる必要があります。本セミナーでは、そのような新しい営業のやり方を導入するためのノウハウを体系的に解説いたします。コロナ禍をきっかけに非対面型営業力をアップし、従来よりコストを削減しながら営業効率の改善も実現しましょう。

## 講座内容

### ◆コロナで大きく変わった“営業”の成功条件

- ・非対面型営業が求められる理由
- ・従来型と異なる営業スタイルのポイント
- ・新たな事業環境で求められる営業の役割と心構え

### ◆非対面型営業の土台づくり

- ・営業プロセスの見える化と改善・最適化
- ・新たな顧客を会わずに開拓する方法
- ・引き合いから商談までの“案件の育て方”

### ◆オンライン商談の上手な進め方

- ・効果的な質問のための事前準備
- ・提案プレゼンテーションのシナリオ構築
- ・オンラインツールを活用した商談テクニック
- ・相手の心をつかむアナログな事後フォロー

### ◆デジタル社会に広がるビジネスチャンス

- ・事業拡大の武器としての非対面営業

## 講師

ナレッジフォース・パートナーズ代表

ふじわら たかゆき

藤原 敬行氏



外資系コンピュータ大手企業のハードディスク部門にて生産技術・機械設計エンジニア、ソフトウェア商社およびシステム開発会社にて技術営業・事業開発・経営企画等を経て2011年に独立。

リーダー人材育成・マネジメント教育、売上拡大・業務効率化・新規事業等の支援、およびAI・データサイエンスなどのデジタル技術やSDGs活用による企業の競争力強化を主要テーマとした経営変革コンサルティングを行う。

東京大学大学院工学系研究科機械工学専攻修了・豪州ボンド大学大学院MBA（経営学修士課程）修了。東日本国際大学客員教授。

受講についての詳細は  
裏面をご覧ください

【とき】 令和4年 **10月26日(水)**  
**14:00 ~ 16:00**

【受講方法】 ①か②をお選びください

① **会場での受講**（定員：先着 **30名**）

【ところ】 朝日信用金庫西町ビル7階

※定員に達し次第締め切りとさせていただきます、  
お断りの方のみご連絡いたします。

② **オンライン受講**（定員：なし）

【ところ】 指定なし（Zoomを使用します）

※PC、スマートフォン等の端末環境やインターネット  
通信環境は参加者ご自身で確保をお願いします。

※1つのメールアドレスからは1名のみ参加可能です。  
1社より複数名でのご参加希望の場合には、お申込者様  
それぞれのメールアドレスをご用意ください。

【受講料】 ※非会員様には振込用紙をお送りします。  
振込手数料はご負担願います。

会 員：無 料 非会員：1,000円（税込）

【申込方法】 裏面の申込み書に必要事項をご記入いただき、  
FAXまたは上野法人会ホームページ内  
「イベント情報」より「申込みフォーム」から  
会場受講またはオンライン受講を選択いただき  
お申込みください。

②「オンライン受講」を選択の場合には申込  
締切後、当会より事前登録用URLメールを  
お送りします。

セミナー申込期限：10月17日（月）

※準備の都合上、お申込みは期限内にお願いします。  
キャンセルの場合にはご連絡をお願いします。

〈ホームページ・令和4年夏号〉

## 〈セミナーの受講について〉

### ① 会場での受講 を希望される方

- ◇非会員様には振込用紙を送付させていただきます。(振込手数料はご負担願います)
- ◇開催3日前までに確認FAXをお送りします。
- ◇当日、会場(朝日信用金庫西町ビル7階)にお越しください。

### ② オンライン受講 を希望される方

- ◆「インターネットができる環境であること」が前提となります。
- ◆今回は「Zoom ウェビナー機能」を利用します。
- ◆本セミナーで使用するテキストは紙で送付いたします。(データでのご案内はいたしません)
- ◆事前に Zoom のアプリを端末(パソコン・スマートフォン等)にインストールするようお願いします。

#### 〈お申込後の流れ〉

- 非会員様には振込用紙を送付させていただきます。(振込手数料はご負担願います)
- 申込締切後、上野法人会より開催3日前までにウェビナー事前登録用のメールをお送りします。  
お手数ですが申込時にご記入または入力された「お名前」「メールアドレス」「会社名」のご登録をお願いします。
- 事前登録完了後、ウェビナー参加用 URL が“no-reply@zoom.us”より送られます。
- セミナー開催日時に参加用 URL よりログインいただき、ご視聴ください。

#### 《会場での受講を希望される皆様へ》

必ずマスクの着用をお願いいたします。  
セミナー実施に当たりましては、会場の換気・ソーシャルディスタンスに配慮した配席・消毒用アルコールの設置等、新型コロナウイルス感染予防に努めてまいります。また、開催日までの状況変化により、中止または延期とさせていただきますことがあります。その際には参加申込の皆様には事前に連絡をいたします。

#### 【オンライン (Zoom) 受講にあたってのお願い】

- ・オンライン聴講に際しての受講環境(PC、スマートフォン等の端末環境やインターネット通信環境等)は受講者ご自身で確保をお願いいたします。
- ・本セミナーを受講する際のインターネット接続費用、通信費用等は受講者にてご負担ください。
- ・受講者の端末(PC、スマートフォン等)環境やインターネット通信状況によっては、本セミナーにご参加いただけない場合や、接続が不安定(映像や音声乱れや遅延等)になる場合がございます。この場合、配信者(講演者)及び上野法人会では一切の責任を負いませんので、あらかじめ受講環境をご確認くださいようお願いいたします。
- ・本セミナーで提供するスライド、動画、画像、音声等のコンテンツの全部または一部は、本セミナーの受講用途でのみご利用ください。
- ・無断で、本セミナー資料及びコンテンツの複製(テキストの印刷、静止画でのキャプチャ、録音・録画等を含む)、上映、公衆送信、展示、頒布、譲渡、貸与、翻案、翻訳、二次的利用等を行うことは、著作権侵害となる場合があります。また講演者等の肖像権を侵害する行為にもなる場合がありますため、おやめください。

お申込は、FAX またはホームページから！

《お申込・お問合せ》

(公社)上野法人会 行 FAX 5818-1141

公益社団法人 上野法人会 TEL 5818-1151

〈ホームページ〉 <https://www.uenohoujin.or.jp/>

〒110-0015 台東区東上野1-2-1朝日信用金庫西町ビル5階

## 〈受講申込書〉 10/26 非対面型での営業力アップ術

参加者名

受講方法  ①会場で受講  
 ②オンライン受講

法人名

(会員のみ)  
会員NO(宛名シールに記載)

TEL

FAX

メールアドレス

※オンライン参加希望の方は必ずご記入ください  
※会場参加の方もご記入ください  
※同じメールアドレスで複数人のご参加はできません

携帯電話等(日中繋がりがやすい連絡先をご記入ください)

会員以外の方、又は会員で会員NOが不明な方は住所の記入をお願い致します。

住所

■お申込いただいた皆様の情報は、当会の事業の詳細案内や事業の遂行など、当会の事業活動のためにのみ利用させていただきます。